



## Le groupe coopératif Terres du Sud recrute !

Chiffre d'affaires consolidé : 563 M€ / 6 000 adhérents / 1 500 collaborateurs  
Acteur majeur sur les activités de productions agricoles végétales et animales,  
sur la transformation Agro-Alimentaire et la Distribution  
Présent en Lot-et-Garonne, Dordogne et Gironde

### TECHNICO-COMMERCIAL

### VOLAILLES H/F

CDI

*Sainte-Livrade-sur-Lot (47)*

*Rejoignez-nous*

#### MISSIONS

Le Groupe TERRES DU SUD, développeur de Terroirs, a pour valeurs le **TERRITOIRE**, la **DIVERSITE** et la **COOPERATION**. Au sein de la filière Volailles du Groupe, votre mission consiste à apporter un soutien technique aux éleveur(s) et à développer le volume d'activité dans le respect des critères qualité attendus par la clientèle.

Rattaché(e) au Responsable Technique et Commercial de Terres du Sud Volailles, vous prenez en charge un portefeuille d'éleveur(se)s de Volailles de chair sur le département de la Dordogne (secteur Terrasson-Lavilledieu). Pour cela, vous assurez le suivi technique des différentes productions (label, bio et standard) auprès des éleveur(se)s : vous enregistrez, analysez et interprétez les informations et les résultats techniques de l'élevage, vous intervenez sur l'amélioration des productions, le développement des ateliers et les conditions de travail dans une approche technico-économique.

De plus, vous êtes en charge du développement de votre secteur en démarchant de nouveaux candidat(e)s qui souhaiteront devenir éleveur(se)s, et en participant au suivi de la construction des bâtiments d'élevage. Par ailleurs, vous assurez la relation avec les abattoirs existants et vous conseillez les éleveur(se)s sur les éventuelles décisions susceptibles d'améliorer ou d'optimiser les performances des animaux.

#### PROFIL

De formation Bac +2 minimum idéalement en production animale ou dans le domaine commercial, nous sommes particulièrement attachés à intégrer un(e) candidat(e) passionné(e) par le métier. Vous avez ce caractère naturel à la simplicité, à établir une relation sur du long terme tant au niveau du portefeuille de suivi qu'avec le groupe.

Vous vous projetez dans un univers qui vous est familier ou en lien avec vos affinités. Vous êtes challenger, source de propositions et capable de progresser rapidement en maturité commerciale. Votre investissement, votre implication ainsi que votre dynamisme vous permettront de vous épanouir et vous ouvriront des opportunités d'évolution au sein du Groupe.

#### CONTRAT

Poste en CDI, basé à Sainte-Livrade-Sur-Lot (47).

Véhicule de société, carte carburant, téléphone portable, ordinateur portable, mutuelle d'entreprise, CE, intéressement, participation aux bénéfices.

Date de publication : 01/02/2019

Merci d'adresser par courrier ou par mail votre CV et lettre de motivation à :

Groupe Terres du Sud - Relations Humaines  
Place de l'hôtel de ville - 47320 Clairac  
rh-recrutement@groupe-terresdusud.fr